



Spółka BIZNES UP Egberss, Kocel, Sikorski, wspierająca firmy we wprowadzaniu zmian niezbędnych do przejścia na kolejny poziom rozwoju, dla swojego Partnera poszukuje fachowca na stanowisko:

INTERNATIONAL SALES MANAGER SEKTOR AGRO

DO KOGO APLIKUJESZ?

Zapraszamy Cię do podjęcia pracy u producenta i promotora innowacyjnych, opartych na mikroorganizmach produktów dla rynku rolnego. Przygotowując i wdrażając nowe produkty, ściśle współpracuje on z najważniejszymi polskimi ośrodkami akademickimi oraz ekspertami i autorytetami tworzącymi awangardę polskiej myśli rolniczej. Jego ambicją jest zmieniać polskie i światowe rolnictwo.

POSZUKUJEMY OSOBY, KTÓRA:

- » **sprawnie porusza się w świecie dystrybucji rolnej na rynkach zagranicznych** i z zamkniętymi oczami trafi pod właściwe adresy
- » **przejmie dotychczas uruchomione projekty zagraniczne** i z sukcesem doprowadzi do ich finalizacji
- » **będzie kreowała strategię sprzedaży zagranicznej**, dzięki czemu stworzy swoją mapę krajów partnerskich
- » **jest obyta z różnymi kulturami biznesu**, dzięki czemu przygotowanie oferty i poprowadzenie rozmów handlowych będzie odpowiadało standardom każdego wyjątkowego klienta
- » **będzie gotowa reprezentować firmę na targach międzynarodowych**, niezależnie, w jakim zakątku świata się one odbędą
- » **będzie brała czynny udział w planowaniu działań marketingowych i promocyjnych dla swoich klientów**, pilnując, by tworzony projekt był twardo osadzony w realiach konkretnego kraju

APLIKUJ, JEŚLI

- » masz praktykę w wykonywaniu takich zadań
- » biegle władasz językiem angielskim
- » jesteś gotowy do wyjazdów, zarówno liniami rejsowymi, jak i samolotem służbowym
- » masz pomysł i chcesz współtworzyć nowy dział, który będzie Twoim nowym wyzwaniem
- » chcesz pracować w zespole, który zmienia rolnictwo

TA PRACA NIE JEST DLA CIEBIE, JEŚLI

- » nie masz doświadczenia w ekspansji na rynki zagraniczne
- » czujesz dyskomfort, gdy masz wdrażać nowy projekt
- » męczą Cię dalekie podróże, zmiany strefy czasowej i klimatu

CO OFERUJEMY?

- » umowę o pracę (lub umowę dopasowaną do preferencji Kandydata)
- » możliwość rozwoju w marce Premium
- » wynagrodzenie adekwatne do wykonywanych obowiązków wraz z atrakcyjnych pakietem premiovym
- » narzędzia pracy – pełnie wyposażenie menadżerskie

JAK APLIKOWAĆ?

Napisz w mailu, dlaczego nadajesz się do tej pracy, i załącz swój życiorys. Zastrzegamy sobie prawo do skontaktowania się z wybranymi kandydatami.

W treści życiorysu umieść klauzulę:

„Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych w celu rekrutacji zgodnie z art. 6 ust. 1 lit. a Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (ogólne rozporządzenie o ochronie danych)”.