



Spółka BIZNES UP Egberss Kocel Sikorski, wspierająca firmy we wprowadzaniu zmian niezbędnych do przejścia na kolejny poziom rozwoju, dla swojego Partnera poszukuje osoby na stanowisko:

DYREKTOR DZIAŁÓW SKUPU ZBÓŻ oraz NASIENNICTWA

Jeżeli nasza oferta wydaje się Tobie interesująca, jednakże uważasz, że jesteś świetnym kandydatem aby zarządzać tylko jednym z ww. działów (tzn. Działu Skupu lub Działu Nasiennictwa) to nic straconego, aplikuj z dopiskiem Dział Skupu Zbóż bądź Dział Nasiennictwa.

DO KOGO APLIKUJESZ?

Zapraszamy Cię do podjęcia pracy u naszego Partnera, którego głównym przedmiotem działalności jest zaopatrzenie rolnictwa w środki ochrony roślin, nawozy, materiał siewny oraz skup i sprzedaż płodów rolnych. Działa on na obszarze zachodniej części Polski. Jego klientami są zwłaszcza duże i średniej wielkości gospodarstwa rolne, do których dociera poprzez grupę przedstawicieli handlowych.

Nasz Partner potrafi dostosować się do potrzeb rolnika jako:

- » dostawca: kompleksowej palety produktów, nowoczesnych technologii, aktualnej wiedzy
- » odbiorca: płodów rolnych, zapewniając atrakcyjne formy rozliczeń

CZYM BĘDZIESZ SIĘ ZAJMOWAĆ?

- » **zarządzaniem działem skupu i sprzedaży zbóż, rzepaku oraz kukurydzy**, co oznacza twarde negocjacje prowadzące do zawarcia umów zakupu i sprzedaży,
- » **utrzymaniem relacji z dotychczasowymi klientami**, a w szczególności współpraca w zakresie zaplanowanych dostaw i nadzór nad terminową realizacją,
- » **pozyskiwaniem nowych kontrahentów**, zarówno w zakresie dostaw jak i odbiorów,
- » **stałym monitoringiem cen i trendów na rynku płodów rolnych**, bo trudno abyś nie był na bieżąco,
- » **egzekwowaniem ustaleń z dostawcami**, prowadząc skrupulatne rozliczenia warunków handlowych,
- » **doborem wyjątkowych odmian roślin uprawnych**, dających firmie pozycję eksperta w dziedzinie nasiennictwa,
- » **współpracą z dostawcami materiału siewnego**, zapewniając działowi handlowemu firmy nasiona ze sprawdzonych hodowli,
- » **zarządzaniem podległym zespołem zakupowym** oraz ścisłą współpracą z kadrą kierowniczą elewatorów zbożowych firmy,
- » **realizacją planów handlowych firmy**, pamiętając, że istotne są oba wskaźniki: marża i obrót

ZAPRASZAMY DO WSPÓŁPRACY, JEŚLI

- » posiadasz wyższe wykształcenie rolnicze,
- » zdobyłeś doświadczenie w zakresie realizacji procesów zakupowych oraz kontraktowania produktów rolnych,
- » wiesz, na czym polegają twarde negocjacje,
- » analityka i planowanie to dla Ciebie chleb codzienny,
- » potrafisz szybko i racjonalnie podejmować strategiczne decyzje,
- » wiesz, jak współpracować z osobami na różnym poziomie organizacyjnym,
- » nie przeszkadza Tobie, że telefon będzie dość często dzwonił,

CO OFERUJEMY?

- » umowę o pracę (lub umowę dopasowaną do Twoich preferencji)
- » elastyczność miejsca pracy (home office/centrala firmy)
- » stałe wynagrodzenie wraz z systemem premiowym
- » narzędzia pracy – wyposażenie menadżerskie

JAK APLIKOWAĆ?

Osoby zainteresowane podjęciem pracy prosimy o przesłanie swojego życiorysu poprzez przycisk aplikowania.

Zastrzegamy sobie prawo do skontaktowania się z wybranymi kandydatami.

W treści listu umieść klauzulę:

„Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych w celu nawiązania współpracy zgodnie z art. 6 ust. 1 lit. a Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (ogólne rozporządzenie o ochronie danych). Ponadto, zgadzam się na przetwarzanie przez firmę Biznes Up Egberss Kocel Sikorski spółka jawna z siedzibą w Obłóczkowie 11c, 62-300 Września, danych osobowych zawartych w moim zgłoszeniu dla celów przyszłych rekrutacji”.