



Spółka BIZNES UP Egberss Kocel, wspierająca firmy we wprowadzaniu zmian niezbędnych do przejścia na kolejny poziom rozwoju, dla swojego Partnera poszukuje osób na stanowiska:

REGIONALNY KOORDYNATOR SPRZEDAŻY RYNEK DETALICZNY

LOKALIZACJA: KUJAWSKO-POMORSKIE

DO KOGO APLIKUJESZ?

Zapraszamy Cię do podjęcia pracy u polskiego producenta kompleksowych rozwiązań paliwowych, który przez lata wypracował sobie stabilną pozycję dostawcy gazu płynnego oraz instalacji gazowych „szytych na miarę” dla najbardziej wymagających sektorów gospodarki i przemysłu w Polsce. Rosnące wymagania klientów oraz szybkie, elastyczne podejście Zarządu (bo to firma rodzinna) pozwoliły zbudować ofertę, w skład której wchodzi:

- » produkcja instalacji gazowych, magazyny gazu płynnego, własny transport, zespół serwisowy oraz zespół techniczny (od projektu do odbioru)

Dziś, nadszedł najwyższy czas na intensywny rozwój rynku detalicznego...

CZYM BĘDZIESZ SIĘ ZAJMOWAĆ?

- » **współtworzeniem strategii rozwoju sektora klientów indywidualnych**, wykorzystując nowy projekt wejścia, inspirowany tradycją Kujaw, jaki został przygotowany przez firmę,
- » **pozyskiwaniem nowych klientów sektora prywatnego**, głównie z województwa kujawsko-pomorskiego,
- » **wykorzystywaniem siły przedsiębiorstwa, a dokładnie wsparcia technicznego**, bo jest to niezbędny każdego dobrego handlowca w branży technicznej,
- » **wdrażaniem naszych technologii**, co oznacza bezpośrednią współpracę z gospodarstwami domowymi poszukującymi efektywnych rozwiązań,
- » **prowadzeniem negocjacji umów oraz cen**, co pozwoli Tobie przygotować kompleksową ofertę od A do Z,
- » **bezpośrednią współpracą z Zarządem**, co z pewnością wpłynie na szybkie podejmowanie decyzji biznesowych,
- » **utrzymaniem relacji z klientami** zbudowanych na zdobytym zaufaniu,
- » **realizacją planów sprzedażowych firmy**, pamiętając, że istotne są oba: marża i obrót,
- » **wsparciem i doradztwem klienta**, by tworzyć zaplecze dla przyszłych sprzedaży.

APLIKUJ, JEŚLI

- » masz doświadczenie handlowe lub czujesz, że będziesz świetnym handlowcem,
- » lubisz ludzi i pracę w terenie,
- » masz pomysł i chcesz współtworzyć nowy dział, który będzie Twoim nowym wyzwaniem,
- » umiesz pracować samodzielnie i jednocześnie współpracować z innymi,
- » potrafisz brać odpowiedzialność za swoje decyzje,
- » z pasją dążysz do celu

TA PRACA NIE JEST DLA CIEBIE, JEŚLI

- » spotkania z ludźmi nie dają ci satysfakcji,
- » twoje ulubione miejsce pracy to biuro,
- » wolisz, aby Twój grafik pracy tworzył ktoś inny niż Ty sam.

CO OFERUJEMY?

- » swobodę w działaniu, bo liczą się efekty,
- » wsparcie zespołu, który wie jak ważna jest dobra atmosfera w pracy,
- » stałe wynagrodzenie i łatwo wycenzuralne bonusy,
- » możliwość kreowania ciekawych rozwiązań,
- » narzędzia do pracy mobilnej: samochód, laptop, telefon

JAK APLIKOWAĆ?

Osoby zainteresowane podjęciem pracy prosimy o przesłanie swojego życiorysu na adres mailowy biuro@biznes-up.com.pl
Zastrzegamy sobie prawo do skontaktowania się z wybranymi kandydatami.

W treści listu umieść klauzulę:

„Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych w celu nawiązania współpracy zgodnie z art. 6 ust. 1 lit. a Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (ogólne rozporządzenie o ochronie danych). Ponadto zgadzam się na przetwarzanie przez firmę Biznes Up Egberss Kocel spółka jawna z siedzibą w Obłóczkowie 11c, 62-300 Września, danych osobowych zawartych w moim zgłoszeniu dla celów przyszłych rekrutacji”.